



Esperienze > Italia > 2 giorni > Vietri sul Mare e Salerno

ESPERIENZA

La ceramica che esporta

Un distretto artigiano del Sud che ha costruito un canale di esportazione prima che la parola export entrasse nei piani industriali. Due giorni a Vietri, con le mani nell'argilla e i conti sul tavolo.

Box dati

01

GIORNI

2

CITTÀ

Vietri sul Mare e Salerno

STAGIONE
CONSIGLIATA

marzo-giugno e settembre-ottobre; la finestra consigliata è marzo-aprile

GRUPPO

da 8 a 15 partecipanti

LINGUA DELLE VISITE

italiano

PREZZO

Su preventivo

→ **Richiedi un preventivo · Scarica l'itinerario in PDF**

Itinerario giorno per giorno

Giorno 1 — Che cosa rende riconoscibile un prodotto locale

Mattina, **Museo della ceramica vietrese**, a Villa Guariglia, Raito. La collezione copre dal Seicento a oggi e permette di vedere come un linguaggio decorativo si è formato, standardizzato e poi difeso. La domanda di lavoro è precisa: che cosa, in quel prodotto, è imitabile e che cosa no.

Pomeriggio, sessione di due ore: ricostruzione di una linea di prodotto per un mercato estero, partendo da quello che si è visto. Prezzi, volumi minimi, imballo, tempi di consegna, rotture.

Giorno 2 — Le mani

Mattina, **laboratorio al tornio** con un operatore del distretto: tre ore in cui ciascuno prova a produrre un pezzo, misura quanto tempo ci mette e quanti ne rompe. È l'unico modo serio per capire che cosa pesa dentro il prezzo di un oggetto fatto a mano.

Pomeriggio, chiusura di due ore a Salerno: ogni gruppo presenta il proprio listino, con il margine dichiarato e la difesa del prezzo davanti alla domanda più ovvia, cioè perché non comprarlo altrove a meno.

Che cosa si visita

Luogo	Che cos'è	Stato
Museo della ceramica vietrese , Villa Guariglia, Raito	Museo del distretto, manufatti dal XVII secolo	Su richiesta
Laboratorio al tornio con un operatore del distretto	Attività pratica per gruppi	Su richiesta

Lo scriviamo in chiaro. Questa esperienza, oggi, **non comprende la visita a una fabbrica di ceramica attiva**. Il distretto ne ha, e stiamo lavorando per aprire quel canale, ma finché non è confermato per iscritto non lo mettiamo in una pagina di

vendita. Quello che offriamo è il museo del distretto e una giornata di laboratorio, ed è già molto per chi deve capire come si costruisce un prezzo.

Che cosa comprende e che cosa no

04

Comprende: ingresso e visita al museo, il laboratorio al tornio con materiali e cottura, quattro ore di sessioni di lavoro, i trasferimenti locali fra Salerno, Raito e Vietri, una persona dell'Istituto con il gruppo, l'attestazione di partecipazione.

Non comprende: volo, trasferimenti da e per l'aeroporto, alloggio, pasti, assicurazione personale, la spedizione dei pezzi prodotti.

La stagione, e perché

05

Si vende **da marzo a giugno e da settembre a ottobre**. La finestra che consigliamo al canale universitario è **marzo-aprile**.

Non si vende da novembre a febbraio, e gennaio è il mese peggiore in assoluto. Le ragioni non sono di comfort, sono operative: lungo la costiera una parte rilevante delle attività resta chiusa fino a Pasqua, la strada statale che collega i paesi può restare interrotta per giorni dopo una frana, e i collegamenti via mare d'inverno sono incerti. Per un gruppo che ha un volo di ritorno prenotato questo è un rischio, non un disagio. La pagina **Stagioni** lo spiega mese per mese.

Logistica e capienze

06

La base logistica è Salerno, servita dalla ferrovia; Vietri e Raito si raggiungono in pochi chilometri. Il massimo è **15 partecipanti** e dipende dal laboratorio: ai torni si lavora in pochi, e un gruppo più grande significa due turni in due giorni diversi, cioè un'esperienza diversa.

Il gruppo consigliato coincide con il massimo.

Coperture

07

Il percorso comprende una polizza infortuni e responsabilità civile per tutta la durata del soggiorno. Massimali, compagnia e numero di polizza si pubblicano alla stipula e si allegano al contratto; fino ad allora si chiedono per iscritto, con risposta entro due giorni lavorativi.

→ **Per chi porta un gruppo**

→ **Richiedi un preventivo**

Esperienze collegate

08

Due filiere antiche, due destini (4 giorni) · La stessa domanda, due risposte (7 giorni) · L'impresa che tiene un territorio (2 giorni)

 Istituto Belmonte	PRINCIPALE	ISTITUZIONALE
BHBlasted S.r.l. Società Benefit	Programmi	L'Istituto
P.IVA 08466861211 · REA NA 960178	Esperienze	Trasparenza
PEC in corso di pubblicazione	Per i gruppi	Il certificato
Nola (NA), via Boscofangone zona ASI lotto C8	Ammissioni	Il metodo
Caserta (CE), via Paul Harris 63	Visto	Chi insegna
Dal lunedì al venerdì 9–18 CET		Le sedi
		Per i gruppi
		Contatti

[Avviso accademico](#) · [Privacy](#) · [Cookie](#) · [Termini e condizioni](#)

<https://istitutobelmonte.com/it/esperienze/la-ceramica-che-esporta/>

Il percorso non rilascia titoli con valore legale.

Istituto Belmonte è un istituto di formazione privato. I suoi programmi non rilasciano titoli con valore legale in Italia né in Messico e non attribuiscono crediti universitari. Al termine viene rilasciato un certificato di frequenza.