

Esperienze > Italia > 7 giorni > Toscana interna

ESPERIENZA

Vendere al mondo da un paese di provincia

Una settimana fuori dalle città, dentro imprese che stanno in paesi di poche migliaia di abitanti e che vendono in mezzo mondo senza avere un ufficio export. Si guarda come ci riescono, e che cosa hanno al posto di quell'ufficio.

Box dati

01

GIORNI

7

CITTÀ

Firenze, Siena, Arezzo, Sansepolcro, Fornaci di Barga

STAGIONE

da aprile a giugno e da settembre a ottobre

CONSIGLIATA

GRUPPO

da 15 a 25 partecipanti

LINGUA DELLE VISITE

si conferma al momento di riservare, soggetto per soggetto

GIORNI SCHENGEN

7 su 90, contati dal giorno di ingresso a quello di uscita compresi

CONSUMATI

PREZZO

Su preventivo

→ **Richiedi un preventivo · Scarica l'itinerario in PDF**

Nel preventivo scriviamo quali tappe sono confermate e quali sono in corso di conferma, una per una.

Itinerario giorno per giorno

02

Giorno 1 — Firenze. Apertura

Pomeriggio, sessione di apertura di due ore. Si consegna la domanda della settimana: che cosa serve davvero per vendere all'estero, se non si hanno né una sede commerciale né una rete di agenti.

Giorno 2 — Fornaci di Barga. Un archivio siderurgico in una valle

Giornata all'Archivio Storico Orlando SMI, in via della Repubblica: l'archivio di un'impresa siderurgica dentro un paese della valle del Serchio. È la tappa che mostra la versione industriale pesante del problema, prima di passare a quelle leggere.

Giorno 3 — Sansepolcro. La scheda più completa del catalogo

Giornata all'Aboca Museum, in Palazzo Bourbon del Monte, via Niccolò Aggiunti. È il museo di un'azienda di erbe officinali, con tre percorsi e sale di capienza dichiarata. L'azienda ha costruito da un paese dell'alta valle del Tevere una filiera agricola certificata e una presenza commerciale internazionale, e il museo racconta il meccanismo e non la leggenda.

Chiuso il lunedì nell'orario invernale, che va dal 1 ottobre al 31 marzo. Per i grandi gruppi la prenotazione è richiesta.

Nel tardo pomeriggio, sessione di lavoro di due ore.

Giorno 4 — Arezzo e Siena. Il contesto produttivo

Giornata di rilievo guidato e di lavoro, con una griglia di osservazione sul tessuto di piccola impresa delle due città e due blocchi di lavoro da tre ore complessive.

Giorno 5 — Siena. Il lavoro, prima parte

Giornata guidata in due blocchi da tre ore. Ogni gruppo ricostruisce la catena di vendita all'estero di una delle imprese viste: chi trova il cliente, chi spedisce, chi incassa, chi risponde dei problemi.

Giorno 6 — Firenze. Il lavoro, seconda parte

Giornata guidata: ogni gruppo scrive il piano di export di un prodotto messicano usando la stessa catena, e lo mette a confronto con il modello italiano visto.

Giorno 7 — Presentazione e chiusura

Mattina, presentazioni da dieci minuti e discussione. Pomeriggio, chiusura e consegna dell'attestazione di partecipazione.

Che cosa si visita

03

Luogo	Che cos'è	Stato
Aboca Museum, Sansepolcro	Museo d'impresa su tre percorsi, con capienze dichiarate sala per sala, visita guidata a gruppo su prenotazione, chiuso il lunedì in orario invernale	Prenotabile
Archivio Storico Orlando SMI, Fornaci di Barga	Archivio d'impresa della siderurgia	Su richiesta

Quello che oggi questa esperienza non comprende, e lo scriviamo noi

04

L'itinerario di riferimento su questo territorio, quello che vendono gli operatori americani, comprende **quattro piccole imprese manifatturiere visitate in casa loro**, fra tessitura, ceramica e dolciario. **Per nessuna delle quattro esiste oggi un canale di prenotazione verificato** e quindi non le nominiamo, non le promettiamo e non le mettiamo nel prezzo.

Questa settimana, oggi, poggia su **due tappe confermabili** e su un impianto di lavoro guidato molto più lungo della media del catalogo: quattro giornate su sette sono lavoro d'aula e di rilievo. È una scelta, non un ripiego, ma va detta prima, perché un gruppo che si aspetta sette giorni di visite troverebbe altro.

Che cosa comprende e che cosa no

05

Comprende: ingressi e visite guidate alle tappe confermate, la prenotazione e il coordinamento con i soggetti ospitanti, le sessioni di lavoro guidate per un totale di venti ore, i materiali, una persona dell'Istituto con il gruppo per tutti i sette giorni, la relazione finale consegnata all'istituzione che porta il gruppo, l'attestazione di partecipazione all'esperienza.

Non comprende: volo, trasferimenti da e per l'aeroporto, spostamenti fra le località toscane, alloggio, pasti, assicurazione personale di viaggio.

La stagione, e perché

06

Si viaggia **da aprile a giugno e da settembre a ottobre**.

Da gennaio a marzo non si vende: la Toscana interna d'inverno ha giornate corte, strade lente fra una valle e l'altra, e la tappa principale passa all'orario invernale con un giorno di chiusura in più.

Agosto è escluso.

Il perché, mese per mese, sta nella pagina **Stagioni**.

Logistica e capienze

07

È l'itinerario con i trasferimenti interni più lunghi del catalogo italiano: le località sono vicine in chilometri e lontane in tempo, perché si viaggia su strade di valle. Il programma consegnato calcola le giornate a tempo e non a distanza, e il gruppo cambia albergo due volte.

Questa è anche **l'esperienza del catalogo che regge il gruppo più grande**: la tappa principale riceve visite guidate fino a trenta persone e dichiara la capienza sala per sala.

Il gruppo consigliato è di **15 persone**: è la taglia che prende le tariffe di gruppo senza superare i tetti di accesso delle visite, che su queste tappe arrivano a 30. Oltre 25 l'itinerario si spezza in due turni, la giornata si allunga e il costo a testa non scende. Una delle sale della tappa principale riceve dieci persone: la visita si organizza a rotazione, e il programma lo scrive.

Coperture

08

Il percorso comprende una polizza infortuni e responsabilità civile per tutta la durata del soggiorno. Massimali, compagnia e numero di polizza si pubblicano alla stipula e si allegano al contratto; fino ad allora si chiedono per iscritto, con risposta entro due giorni lavorativi.

Vuoi che valga come formazione, con un attestato? Questa esperienza è, dopo Chi viene dopo, quella con più ore di lavoro guidato del catalogo, e si inserisce con naturalezza in un percorso dell'Istituto con ore d'aula, un lavoro da consegnare e un certificato di frequenza. → **Per chi porta un gruppo**

→ **Richiedi un preventivo**

Esperienze collegate

09

Un mestiere con un bilancio (4 giorni, Firenze) · Un mestiere, un'ora, un prezzo (2 giorni, Firenze) · Specializzarsi, esportare, consorziarsi (7 giorni)

 Istituto Belmonte	PRINCIPALE	ISTITUZIONALE
BHBlasted S.r.l. Società Benefit	Programmi	L'Istituto
P.IVA 08466861211 · REA NA 960178	Esperienze	Trasparenza
PEC in corso di pubblicazione	Per i gruppi	Il certificato
Nola (NA), via Boscofangone zona ASI lotto C8	Ammissioni	Il metodo

Caserta (CE), via Paul Harris 63

Visto

Chi insegna

Dal lunedì al venerdì 9–18 CET

Le sedi

Per i gruppi

Contatti

[Avviso accademico](#) · [Privacy](#) · [Cookie](#) · [Termini e condizioni](#)

<https://istitutobelmonte.com/it/esperienze/vendere-al-mondo-da-un-paese-di-provincia/>

Il percorso non rilascia titoli con valore legale.

Istituto Belmonte è un istituto di formazione privato. I suoi programmi non rilasciano titoli con valore legale in Italia né in Messico e non attribuiscono crediti universitari. Al termine viene rilasciato un certificato di frequenza.